

Bist Du bereit, mit uns die Zukunft zu gestalten?

Business Development Manager*in

flex

Flex, als der Partner in Fertigungslösungen, unterstützt einen vielfältigen Kundenstamm bei der Entwicklung und Fertigung von Produkten, die nachhaltig unsere Welt verbessern. Durch die starke Zusammenarbeit der Mitarbeiter*innen in über 30 Ländern liefert Flex technologische Innovationen, Supply Chain- und Produktionslösungen für die unterschiedlichsten Industrien und Märkte.

Um unsere Kompetenzen noch weiter zu stärken, suchen wir für den Standort Althofen eine/n

Business Development Manager*in

Du bist ein innovativer Kopf mit einem Gespür für neue Geschäftsmöglichkeiten? Du hast die Leidenschaft und die Vision, unser Wachstum und unseren Unternehmenserfolg aktiv voranzutreiben?

Das erwartet Dich bei uns:

- Identifikation und Akquise neuer Geschäftsmöglichkeiten in bestehenden und neuen Märkten
- Angebotserstellung und Durchführung von Preis- und Vertragsverhandlungen mit Kunden
- Betreuung des Kunden vom Erstkontakt bis zur Vertragsunterzeichnung und Projektstart
- Analyse von Markttrends und Wettbewerbsaktivitäten (regionale, segment- und produktspezifische Analysen)
- Zusammenarbeit mit internen Teams zur Optimierung von Angeboten und Dienstleistungen
- Ausbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen

Das bringst Du mit:

- Technische und/oder kaufmännische Ausbildung (FH/Uni)
- Mehrjährige Erfahrung im Business Development oder Vertrieb, idealerweise in der Elektronikbranche
- Erfahrung in den Bereichen operationeller Tätigkeiten (Einkauf, Engineering, etc.)
- Ausgezeichnete Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten (Deutsch und Englisch)
- Strategisches Denken und die Fähigkeit, Chancen zu erkennen und zu nutzen
- Teamplayer mit einer proaktiven und lösungsorientierten Einstellung

Das bieten wir Dir:

- Attraktives Gehaltspaket: Ein wettbewerbsfähiges Grundgehalt der Beschäftigungsgruppe H lt. Kollektiv Elektro- und Elektronikindustrie mit leistungsabhängigem Bonus, der Deinen Erfolg belohnt
- Flexible Arbeitszeiten: Die Möglichkeit, Deine Arbeitszeiten flexibel zu gestalten, um eine optimale Work-Life-Balance zu erreichen
- Homeoffice: Die Möglichkeit, bis zu 2 Tage pro Woche von zu Hause aus zu arbeiten, um Deine Produktivität zu maximieren
- Reise- und Networking-Möglichkeiten: Teilnahme an Messen, um Deine Expertise zu erweitern und Dein Netzwerk

auszubauen

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!

Jetzt bewerben

Weitere Informationen:

Gerda Reif | Talent Acquisition

gerda.reif@flex.com | +43 4262 2644 1159

www.flex.com